



Infos clés

Région

IDF 94440, France

Secteur

Télécommunication

Type de poste

CDI

Temps plein

Années d'expérience

7 à 10 ans

Niveau d'études

Maîtrise, IEP, IUP, Bac + 4

Niveau de poste min.

Confirmé / Senior

N° de réf.

ING COMMERC.

INGENIEUR COMMERCIAL H/F

Description du poste

TDCOM est une filiale du Groupe Vizada leader mondial dans la communication par satellite.

TDCOM, société spécialisée dans les prestations télécom évènementielles et la réalisation de systèmes dans le domaine des télécommunications radio et satellite, recherche :

Un Ingénieur Commercial H/F

Poste basé en Ile de France (94)

ACTIVITES PRINCIPALES

Gestion de portefeuille

- en charge du développement commercial sur les activités projets sur mesure industriels et défense en communications radios et satellites ;
- gère et développe le CA sur son portefeuille de clients, prépare et réalise les visites ;
- propose des plans d'actions sur ses clients ;
- élabore les offres, rédige les contrats et répond aux appels d'offres dans la langue du client (français ou anglais) ;

Développement de clientèle

- prospecte à l'intérieur de ses secteurs de responsabilité pour trouver de nouveaux clients pour accroître son CA ;
- communique avec les autres commerciaux du groupe Vizada pour promouvoir les produits et services de TDCOM ;
- propose et réalise des actions de prospection vers de nouvelles cibles ;

COMPETENCES REQUISES

- Formation Bac+4/5 dans le domaine des Télécom et expérience d'au moins 5 ans dans un poste équivalent
- Bonne connaissance des réseaux IP, des Télécom (VSAT, radio et Satcom)
- **Anglais courant**
- Connaissance des procédures des marchés publics
- Maîtrise des outils bureautiques
- Capacité rédactionnelle
- Capacité d'adaptation
- Capacité à travailler avec des interlocuteurs multiples

COMPORTEMENTS CLES

- Qualité d'écoute et relationnelles indispensables
- Autonome et organisé
- Rigueur
- Disponibilité
- Discrétion